

ABSTRAK

Vanita, Hesty. 180211100093. Kemampuan Profitabilitas Memoderasi Pengaruh Sales Growth Terhadap Prediksi Financial Distress pada Perusahaan Telekomunikasi Go Publik yang Terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2015-2020. Skripsi. Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Trunojoyo Madura. Pembimbing: Hj. Evaliati Amaniyah, S.E., M.S.M.

Tujuan penelitian ini untuk menganalisis (1) pengaruh sales growth terhadap prediksi financial distress pada perusahaan Telekomunikasi go publik yang terdaftar di BEI periode 2015-2020, (2) pengaruh sales growth terhadap prediksi financial distress dengan profitabilitas sebagai variabel moderasi pada perusahaan Telekomunikasi go publik yang terdaftar di BEI periode 2015-2020.

Jenis penelitian ini merupakan penelitian dengan pendekatan kuantitatif. Populasi dalam penelitian ini terdapat 6 perusahaan yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia. Teknik pengambilan sampel menggunakan purposive sampling, dan diperoleh jumlah sampel sebanyak 5 perusahaan. Teknik analisis data yang digunakan adalah analisis statistik deskriptif dan analisis regresi logistik dengan uji MRA (*Moderating Regression Analysis*).

Hasil penelitian pada taraf signifikansi 0,05 menunjukkan bahwa: (1) Sales growth berpengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap prediksi financial distress, dibuktikan dari nilai B sebesar -4,463 dan signifikansi $\geq \alpha$ ($0,298 \geq 0,05$). (2) Profitabilitas tidak dapat memoderasi pengaruh sales growth terhadap prediksi financial distress, dibuktikan dari nilai B sebesar 0,657 dan signifikansi $\geq \alpha$ ($0,963 \geq 0,05$).

Kata Kunci: sales growth, profitabilitas, financial distress

ABSTRACT

Vanita, Hesty. 180211100093. Profitability Ability the Moderate Effect of Sales Growth to Financial Distress Prediction on Public Telecommunication Companies in the Indonesia Stock Exchange 2015-2020 period. Thesis. Management Studies Program, Faculty of Economics and Business, University of Trunojoyo Madura. Advisor: Hj. Evaliati Amaniyah, S.E., M.S.M.

The purpose this study to analyze: (1) The influence of sales growth to financial distress prediction on Public Telecommunication Companies in the Indonesia Stock Exchange 2015-2020 period, (2) The influence of sales growth to financial distress prediction with profitability a moderation variable on Public Telecommunication Companies in the Indonesia Stock Exchange 2015-2020 period.

This study used quantitative method. The population in this study there are 6 companies listed on the Indonesian Stock Exchange. The sampling technique using purposive sampling and the number of samples obtained by 5 companies. The technique of analyzing the data used the descriptive statistics analysis and the logistic regression analysis with MRA (Moderating Regression Analysis).

The results of this study on the significance level 0,05 indicated that (1) The sales growth has a negative and insignificant to financial distress prediction, evidenced from the B value of -4,463 and the significance $\geq \alpha$ ($0,298 \geq 0,05$). (2) The profitability can not moderate sales growth to financial distress prediction, evidenced from the B value of 0,657 and the significance $\geq \alpha$ ($0,963 \geq 0,05$).

Keywords: sales growth, profitability, financial distress