

ABSTRAK

Lailiyah, Zahra Abidah 2023 Analisis Perancangan Sistem Informasi Penjualan Umkm Dua Putra Petir Di Indonetwork Berbasis Website (Pada Cv. Indonetwork.Co.Id Surabaya) Tugas Akhir. Jurusan D III Entrepreneurship. Fakultas ekonomi dan Bisnis. Universitas Trunojoyo Madura. Pembimbing Drs. Ec. Bambang Sudarsono, M.M

Sistem informasi penjualan menyediakan informasi untuk menangani penjualan produk atau jasa yang dihasilkan perusahaan. Pelayanan penjualan menjadi sangat penting ketika persaingan antarperusahaan makin ketat. Oleh karena itu, pengembangan sistem informasi penjualan untuk memudahkan kepada konsumen terus dikembangkan. Berdasarkan desain input-output dalam penelitian diperoleh gambaran sistem informasi penjualan berbasis web yang mampu memenuhi spesifikasi kebutuhan perusahaan. Saat ini banyak perusahaan yang memanfaatkan teknologi web untuk strategi dalam menawarkan produk kepada semua konsumen. UMKM saat ini memiliki pengaruh yang sangat besar dalam memajukan perekonomian Indonesia. Namun, ada juga UMKM yang mengalami penurunan pendapatan sehingga diperlukan strategi penjualan untuk meningkatkan penjualan kembali. Salah satunya adalah UMKM Dua Putra Petir Indonetwork. Penelitian ini bertujuan untuk merancang dan membangun sistem informasi penjualan berbasis website untuk melakukan transaksi pembelian dan pembayaran jarak jauh. Selain itu juga membantu UMKM untuk mencatat data tentang informasi penjualan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa perancangan sistem informasi penjualan berbasis website dapat diakses oleh siapa saja dan pengguna seperti perkembangan terkini bahan bangunan. Sistem informasi penjualan dapat diakses dengan cepat dan akurat. Desain sistem baru ini dapat membantu UMKM Dua Putra Petir dan konsumen dalam melakukan transaksi penjualan dan pembayaran secara jarak jauh melalui transfer rekening dan jasa pengiriman.

Kata kunci: sistem informasi, penjualan, website

ABSTRACT

Lailyah, Zahra Abidah 2023 Analysis of Sales Information Systems Design of Dua Putra Petir MSMEs in Web-Based Indonetwork (in CV. Indonetwork.Co.Id Surabaya). Undergraduate Thesis. Diploma III Entrepreneurship Department. Faculty of Economics and Business. Universitas Trunojoyo Madura. Under the Supervision of Drs. Ec. Bambang Sudarsono, M.M

Sales information systems provide information to handle sales of products or services produced by the company. Sales service becomes essential when competition between companies is getting tougher. Therefore, the development of a sales information system needs to be conducted to provide easiness for consumers. Based on the input-output design in the research, an overview of a web-based sales information system is obtained to meet company requirements specifications. Currently, many companies are utilizing web technology for strategies in offering products to customers. MSMEs currently have a tremendous effect on advancing the Indonesian economy. However, there are also MSMEs that have experienced a decrease in income, so a sales strategy is needed to increase sales. One of them is Indonetwork Dua Putra Petir. This study aims to design and build a website-based sales information system to make long-distance purchases and payment transactions. In addition, it also helps MSMEs to record data about sales information. The results showed that the design of a website-based iron sales information system could be accessed by anyone and users, such as the latest developments in building materials. Sales information systems can be accessed quickly and accurately. This new system design can help Dua Putra Petir MSMEs and consumers in conducting sales and payment transactions remotely through account transfers and delivery services.

Keywords: information system, sales, website