

## ABSTRAK

Proses bisnis CV Sumber Arafat Tanjung Bumi mencakup penjualan batik dan pembelian bahan baku, Transaksi penjualan dilakukan dengan pelanggan datang langsung ke toko, memilih batik, dan kasir memberikan nota pembayaran. Dari hal tersebut menyebabkan terjadinya kesalahan pembuatan nota pembayaran yang merugikan toko. Selain itu, pendataan barang dilakukan manual dengan mencatat dalam buku, menyebabkan kesulitan perekapan laporan dan ketidak akuratan data barang masuk. Hal tersebut tentu menjadi masalah utama yang dihadapi CV Sumber Arafat Tanjung Bumi. Untuk mengatasi permasalahan ini, sistem informasi penjualan menghasilkan sistem penjualan batik yaitu pengguna dapat melakukan login dengan memasukkan username dan password, admin dapat melakukan pendataan data pegawai, data bahan baku, dan data produk, admin dapat melihat dan mencetak laporan dengan menginput data waktu yang dipilih pada sistem. Pegawai dapat melakukan pendataan reseller dan transaksi penjualan. Perancangan Sistem Informasi ini menggunakan model *waterfall* yang dikenal memiliki tahapan-tahapan perancangan aplikasi yang runtut. Tujuan peneliti merancang sistem informasi ini yaitu untuk memudahkan proses penjualan batik, menyajikan laporan, serta meningkatkan efisiensi proses bisnis. Dalam penelitian ini, peneliti melakukan pengujian pada sistem informasi yang dibuat yaitu menggunakan *black box testing*. Dari hasil penelitian yang dilakukan, dapat disimpulkan bahwa Sistem Informasi Penjualan Batik yang dirancang telah mencapai tingkat keberhasilan 98,72% dalam pengujian setiap fiturnya. Seluruh fitur-fitur yang dibuat berjalan dengan baik tanpa ada kendala.

Kata kunci: Sistem Informasi Penjualan, *Waterfall*, *Black Box Testing*.

## ABSTRACT

The business process of CV Sumber Arafat Tanjung Bumi includes selling batik and purchasing raw materials, Sales transactions are carried out by customers coming directly to the store, choosing batik, and the cashier provides a payment receipt. From this, it causes errors in making payment notes which are detrimental to the store. In addition, data collection of goods is done manually by recording in a book, causing difficulties in recording reports and inaccurate data on incoming goods. This is certainly the main problem faced by CV Sumber Arafat Tanjung Bumi. To overcome this problem, the sales information system produces a batik sales system, namely the user can log in by entering a username and password, the admin can collect employee data, raw material data, and product data, the admin can view and print reports by inputting the selected time data on the system. Employees can collect data on resellers and sales transactions. This Information System design uses a waterfall model which is known to have coherent application design stages. The purpose of researchers designing this information system is to facilitate the batik sales process, present reports, and improve the efficiency of business processes. In this study, researchers tested the information system created using black box testing. From the results of the research conducted, it can be concluded that the Batik Sales Information System designed has achieved a success rate of 98.72% in testing each feature. All features that are made run well without any obstacles.

Keywords: Sales Information System, Waterfall, Black Box Testing.

**LEMBAR PENGUJIAN BLACKBOX TESTING**

**RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BATIK (STUDI KASUS  
CV SUMBER ARAFAT TANJUNG BUMI)**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama :

NIP :

Instansi :

Menerangkan bahawa saya yang telah menguji system infromais penjualan batik CV Sumber Arafat untuk keperluan skripsi yang berjudul RANCANG BANGUN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BATIK (STUDI KASUS CV SUMBER ARAFAT TANJUNG BUMI) yang di susun oleh :

Nama : Siti Sulihah

Nim : 180441100027

Prodi : Sistem Informasi

Dengan harapan kritik dan saran yang telah diberikan dapat digunakan untuk menyempurnakan dalam memperoleh aplikasi yang baik.

